

РАЗВИТИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО СТРАХОВОГО РЫНКА

РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Платонова Э. Л.

Президент

СРО «Национальная страховая гильдия»

Отель Бородино, февраль 2016

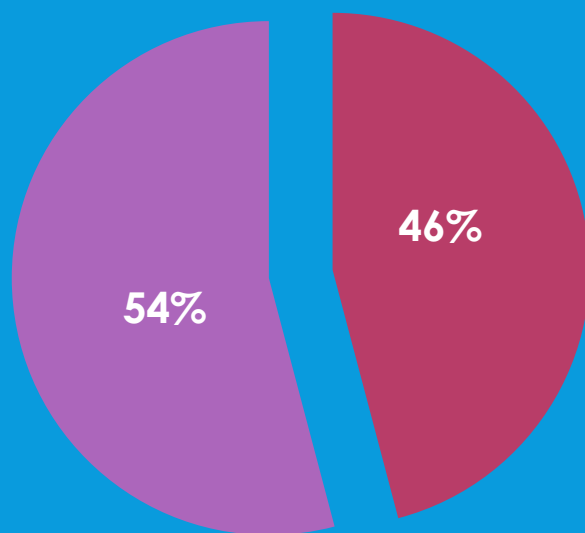
ЧТО МЫ НАБЛЮДАЕМ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ

- Падение сборов по добровольным видам страхования
- Прогнозируемая стагнация по обязательному страхованию (в 2016 г. закончится эффект повышения тарифов ОСАГО, в 2015 г. снижены тарифы ОПО)
- Участниками рынка предприняты усилия по максимальному сокращению РВД
- Продолжается рост убыточности и финансово-административных затрат
- Повышаются требования к качеству активов
- Низкая рентабельность капитала

ЧТО МЫ НАБЛЮДАЕМ

- Уход с рынка большого количества СК (более 100 СК в 2015 г.)
- Увеличение концентрации рынка (80% рынка – 24 СК)
- Наметившиеся тенденции способствуют сокращению конкурентоспособности рынка и отсутствию компаний среднего и малого размерного класса
- Регулятором и государством не создано условий для развития среднерыночных и региональных страховщиков
- Одновременно усиливается жесткая конкуренция между крупными страховщиками

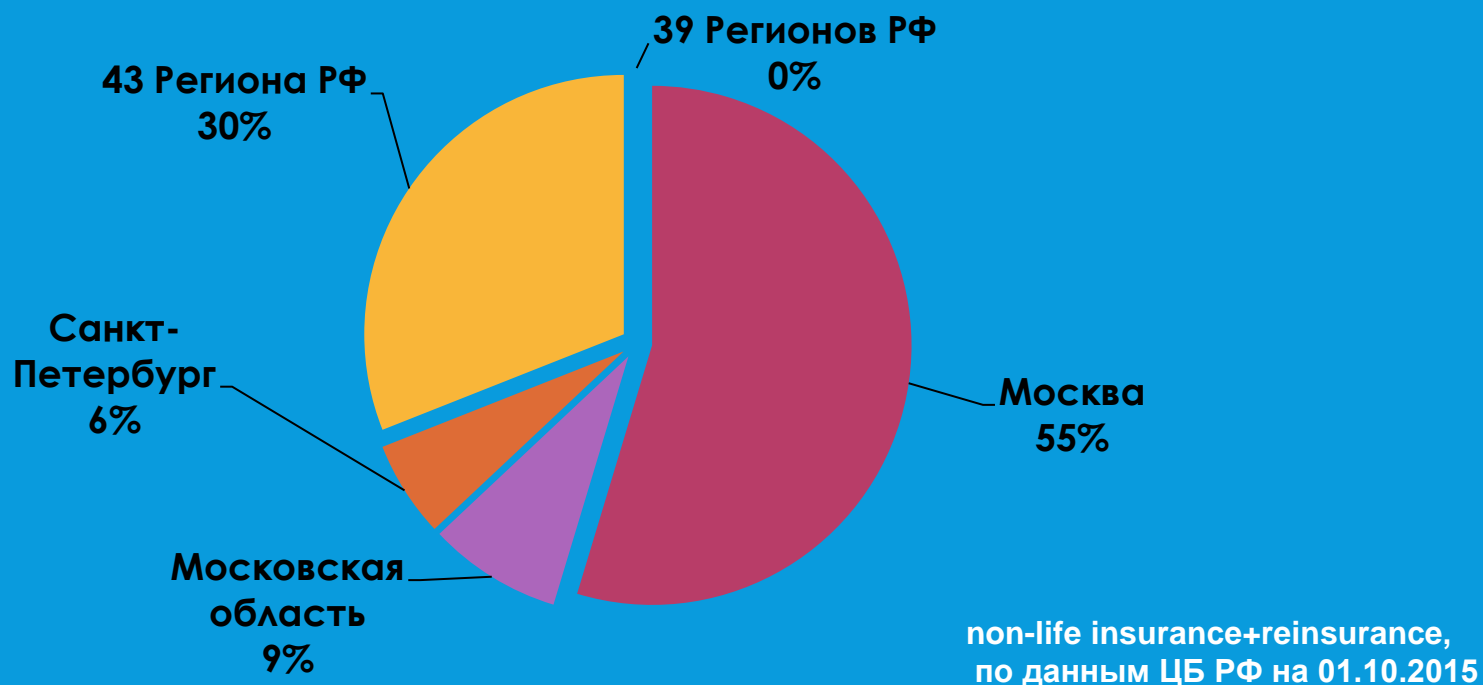
РАЗМЕЩЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ



■ Регионы в которых
отсутствуют
региональные
компании - 39

(non-life insurance+reinsurance, по
данным ЦБ РФ на 01.10.2015)

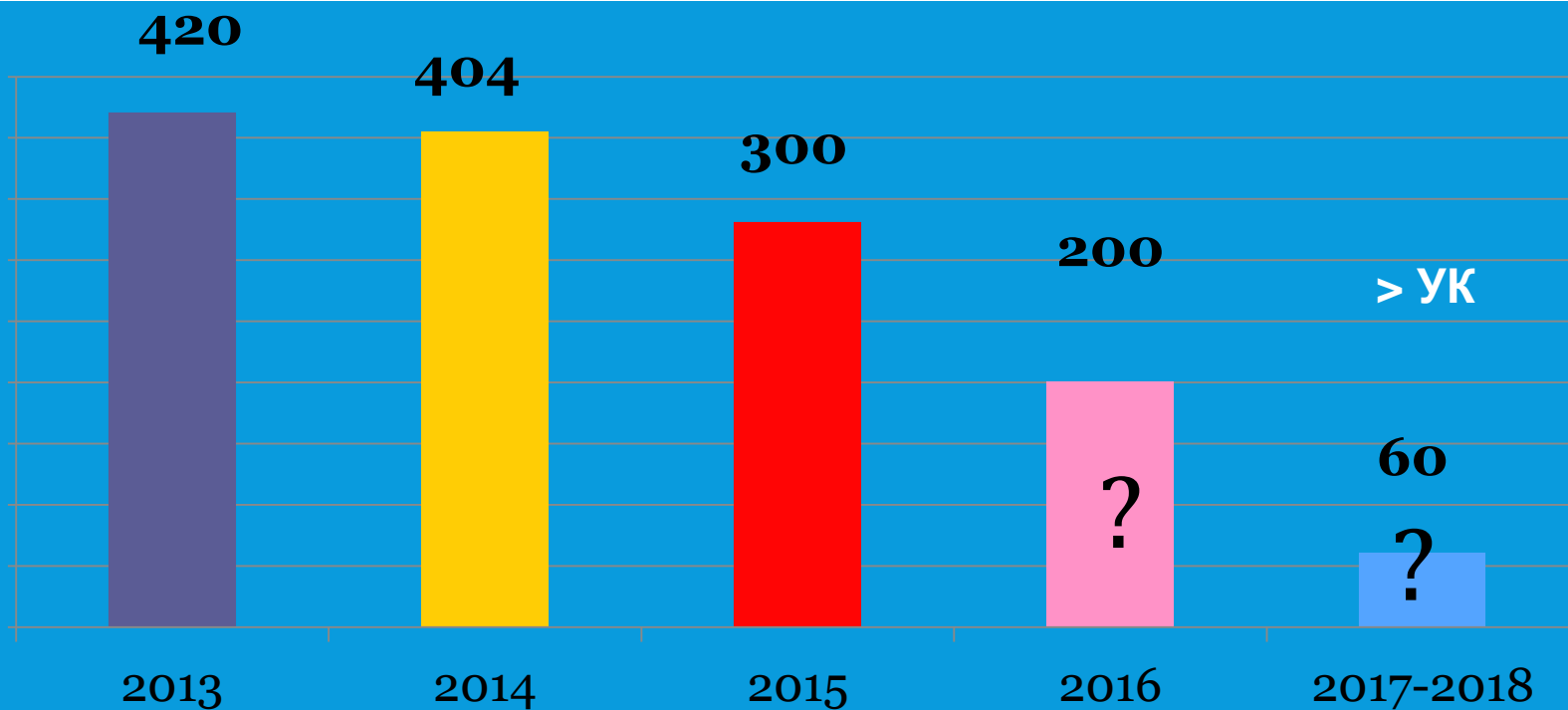
РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПАНИЙ ПО РЕГИОНАМ



70% СК находится в Москве, МО и Санкт-Петербурге

ОБЗОР РЫНКА СТРАХОВАНИЯ (LIFE+NON-LIFE INSURANCE+REINSURANCE)

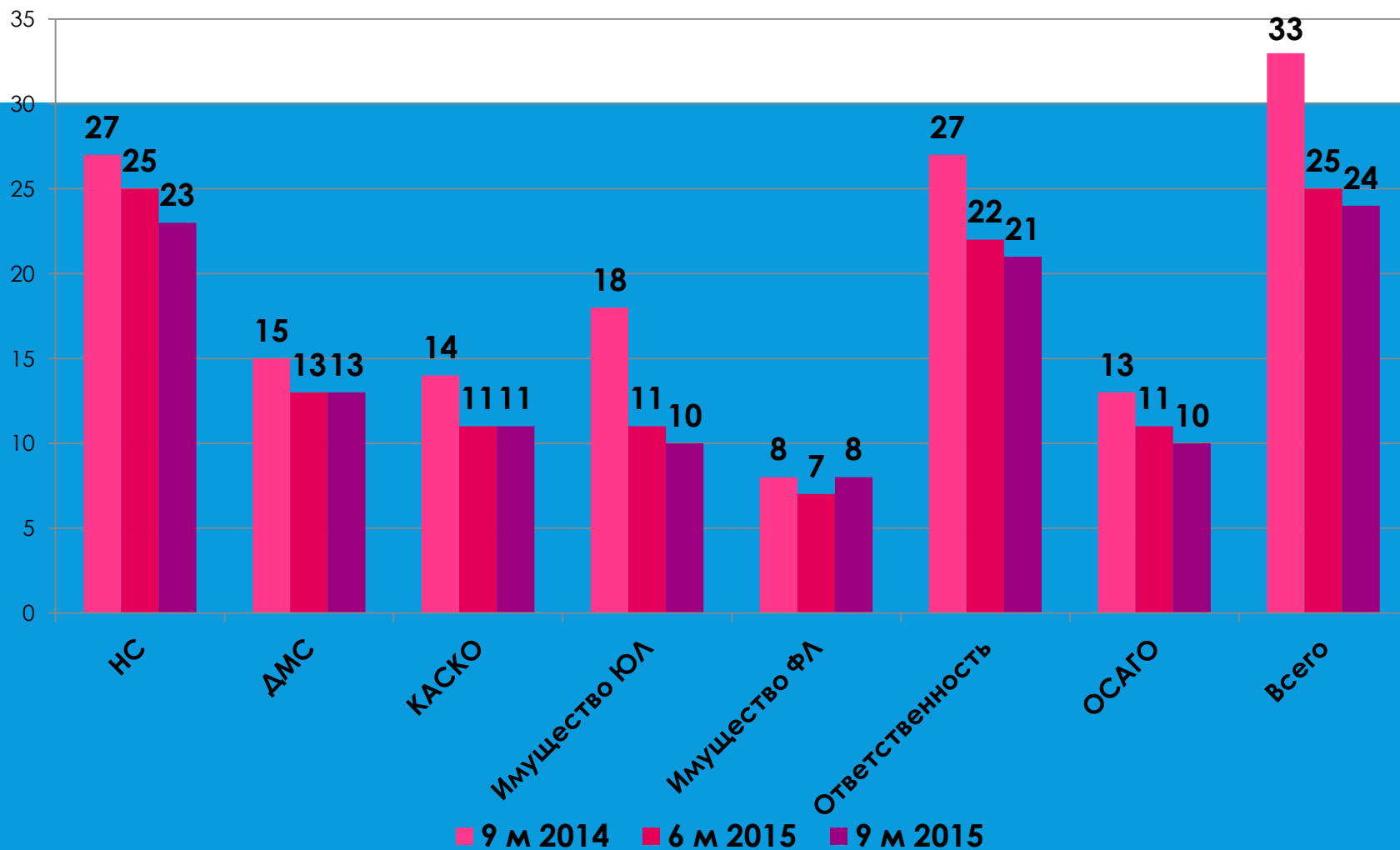
Количество страховых организаций



По данным экспертов в 2016 году на рынке останется около 200 СК, а при увеличении УК ??? А среди них региональных СК???

КОНЦЕНТРАЦИЯ БИЗНЕСА НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ

(ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2015)



ЧТО ТЕРЯЕМ ПРИ СОКРАЩЕНИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА?

Регионы

- Сокращение доходной базы региональных бюджетов в результате:
 - ликвидации региональных страховых компаний
 - замены региональных компаний филиальной сетью крупных страховых компаний
- Сокращение количества рабочих мест (200-300 СК в среднем со штатом в 50 человек-это 10 000-15 000 человек)
- Минимизация поддержки социальных программ

ЧТО ТЕРЯЕМ ПРИ СОКРАЩЕНИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА?

Страхователи

- ⊙ Страховые продукты с учётом региональной специфики
- ⊙ Сервисные страховые услуги с индивидуальным подходом
- ⊙ Быстрое принятие решений в том числе по выплатной политике
- ⊙ Доступность топ-менеджмента в спорных ситуациях

ЧТО ТЕРЯЕМ ПРИ СОКРАЩЕНИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА?

Страховщики

- ⊙ Внутриотраслевую конкуренцию
- ⊙ Профессиональные кадры
- ⊙ Частный многолетний бизнес

КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ОБЛАСТИ РАВНОПРАВНОЙ КОНКУРЕНЦИИ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ

- ① Увеличение УК
- ① Участие в тендерах
- ① Страхование мигрантов
- ① Ответственность нотариусов

ПРОЕКТЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ И НОРМАТИВНЫХ АКТОВ, ПОВЫШАЮЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ К СТРАХОВЩИКАМ

- ⦿ Предложения по внесению изменений в Указания Банка России по инвестированию страховых резервов и собственных средств страховщика
- ⦿ Законопроект об увеличении уставного капитала страховщиков
- ⦿ Законопроект о требованиях к деловой репутации

ПРОЕКТЫ ИЗМЕНЕНИЙ В УКАЗАНИЯ №3444-У, 3445-У

- ⊙ Запрет на размещение в земельные участки, ипотечные сертификаты участия, компьютерное оборудование и средства ведения бизнеса
- ⊙ Требования к оценщикам (не менее 2 независимых оценщиков из разных СРО с опытом работы не менее 5 лет)
- ⊙ Требования к депозитариям, у которых размещены ценные бумаги (спецдепозитарий со стажем не менее 5 лет, обладающий рейтингом "А+" "Томас Мюррей")

ПРОЕКТЫ ИЗМЕНЕНИЙ В УКАЗАНИЯ №3444-У, 3445-У

- Приобретение активов оплатой денежными средствами
- Снижение доли стоимости недвижимости в резервах до 10%
- Снижение доли заемных средств в отношении к капиталу

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ИЗМЕНЕНИЯМ В УКАЗАНИЯ №3444-У И №3445-У

- Не ограничивать инструментарий размещения и инвестирования средств страховых резервов и собственного капитала в виду сложной экономической ситуации и падения цен на недвижимость.
- Не исключать из собственного капитала страховщиков инфраструктурные активы (оборудование, мебель и пр.)
- Не вводить (или скорректировать) требования к оценщикам и депозитариям
- Рассмотреть дополнительные активы, принимаемые в покрытие резервов (например, дебиторская задолженность ЛПУ)

ЗАКОНОПРОЕКТ ОБ УВЕЛИЧЕНИИ УСТАВНОГО КАПИТАЛА СТРАХОВЩИКОВ

- ⦿ Увеличение минимального размера уставного капитала страховой организации в 2,5 раза до 300 млн. руб.
- ⦿ Увеличение минимального размера уставного капитала перестраховочной организации до 480 млн. руб.
- ⦿ Установление обязанности предоставления бизнес-плана страховой организации и отчета о его исполнении (каждые 2 года)

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО УК

- Дифференцированный подход к капиталу страховщиков от объема сборов
- Отойти от понятия минимального размера УК и осуществлять контроль за достаточностью капитала по марже платежеспособности
- Исключение из налогообложения прибыли, направляемой на увеличение УК

ЗАКОНОПРОЕКТ О ТРЕБОВАНИЯХ К ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

- Введение дополнительных квалификационных требований для членов коллегиального исполнительного органа, руководителей и главных бухгалтеров филиалов, для заместителей главного бухгалтера, заместителей руководителя службы внутреннего аудита
- Введение процедуры согласования перечня должностных лиц с Банком России при назначении на должность

ПРЕДЛОЖЕНИЯ К ЗАКОНОПРОЕКТУ О ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

Исключить квалификационные требования:

- для членов коллегиального исполнительного органа
- руководителей и главных бухгалтеров филиалов, заместителей главного бухгалтера
- заместителей руководителя службы внутреннего аудита страховой организации

ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ РЕФОРМЫ РЫНКА (ПЕССИМИСТИЧЕСКИЙ СЦЕНАРИЙ)

- ⇒ К 2018 году на рынке страхования может остаться 60 страховых компаний
- ⇒ Неизбежное снижение конкуренции и повышение стоимости страховых услуг
- ⇒ Уход с рынка большого количества региональных страховщиков
- ⇒ Целевые факторы повышения надежности страхового рынка могут быть нивелированы падением интереса населения к добровольному страхованию из-за отсутствия конкурентного предложения

Выводы

- ❑ Региональный и средний страховой бизнес находится в глубоком кризисе и сокращение страхового рынка происходит в основном за их счёт
- ❑ Предполагаемое дальнейшее **увеличение УК СК** окончательно **«убьёт»** региональный и средний страховой бизнес, нанеся ущерб интересам экономики регионов и качеству жизни их населения

Выводы

- ❑ **Отсутствие модели** построения современного страхового рынка России с учётом регионального фактора приводит к непоследовательности в принятии законодательных актов и к монополизации рынка крупным страховым бизнесом
- ❑ **Для РФ, образованной по федеративному** принципу, является естественным **регионально-территориальное построение** страховой отрасли наряду с развитием системообразующих страховщиков

Выводы

- ❑ **Концентрация страхового бизнеса** не должна происходить за счет «вымывания» регионального сегмента рынка
- ❑ **Центры прибыли** от страховой деятельности не должны концентрироваться только в федеральном центре

Предложения

- ❑ В целях сохранения условий развития страхового рынка в период финансовой нестабильности не повышать требования к минимальному размеру уставного капитала
- ❑ В период макроэкономического спада сохранить действующие условия размещения собственных средств и страховых резервов

Предложения

- ❑ Контроль за финансовой устойчивостью и платежеспособностью страховщиков осуществлять посредством проведения последовательных мер качественного надзора за деятельностью страховщиков
- ❑ Разрабатывать концепцию законодательной реформы с учетом адекватной оценки роста административной и финансовой нагрузки на бизнес
- ❑ Поддерживать инициативы, главным образом нацеленные на стимулирование развития страхования в Российской Федерации (страхование жилья, ДМС, Жизнь)



Платонова Элла Леонтьевна

Президент «Национальной страховой гильдии» - член ВСС
член Регионального Совета и комитетов ВСС, Экспертных советов ЦБ РФ,
ГД РФ, ФАС РФ, ОПОРЫ России.

Контактные данные:

м.т. +7 903 795 91 12

platonova@prins.ru